

Ascento

Nr 18 | December 2016

news



**KLEINKINDEREN
LATEN ERVEN:
EEN WEINIG GEKENDE
EN GEBRUIKTE
MOGELIJKHEID**

P 2

► De lage rentestanden: quo vadis?

P 5

► Generation skipping

P 6

► Witwassen van geld en
financiering van terrorisme

DE LAGE RENTESTANDEN: QUO VADIS?

INTERVIEW

De lage rentestanden hebben een impact op het spaar- en beleggingsgedrag van de Belg, maar ook op banken en verzekeraars. Getuige daarvan de aankondigingen van nakende ontslagrondes bij enkele financiële instellingen. Wij peilden bij **Freddy Van den Spiegel**, voormalig Chief Economist bij Fortis, en **Eliane Van den Stock**, jarenlang Deputy General Manager bij AG Employee Benefits, naar hun visie op de lage rentestanden.

Michel Moreau

Freddy Van den Spiegel

Eliane Van den Stock

Jullie hebben beiden een lange loopbaan achter de rug in de financiële sector. Wat zijn de meest opmerkelijke gebeurtenissen die jullie in de loop van deze carrière het meest getroffen hebben?

Eliane Van den Stock: Ik denk dan eerst aan de banken- en de kredietcrisis. Dat banken ooit zouden kunnen wankelen, was voor de doorsnee burger ondenkbaar. En ook tijdens de kredietcrisis sneuvelden er enkele zekerheden, bijvoorbeeld dat staatsobligaties 100% veilig waren.

Daarnaast zullen vooral de lage rentestanden me blijven. We kenden een dergelijk scenario enkel van in Japan. We hadden ons natuurlijk wel eens afgevraagd wat we zouden doen als we zelf in die situatie zouden terechtkomen ... Welnu, vandaag is dat het geval.

Freddy Van den Spiegel: Bij mij was de privatisering van ASLK een belangrijk keerpunt. Het zette een beweging in gang waardoor de rol van publieke banken meer en meer uitgespeeld was ten voordele van de commerciële, private banken. Een tweede opvallend feit was uiteraard de val van Fortis. Het gaat bij mij dus tweemaal om Fortis, het begin en het einde...

Een cliché wil dat de geschiedenis kennen en begrijpen, kan helpen om te voorspellen wat de toekomst brengt. Zien jullie parallellen tussen de huidige situatie en de momenten die jullie net hebben genoemd?

Freddy Van den Spiegel: Het bewijst vooral dat de economie in slingerbewegingen evolueert. Het grote publiek denkt steeds in termen van stabiliteit, maar als econoom weet je dat er

conjunctuurcycli bestaan. Gemiddeld duurt zo'n cyclus zeven jaar. Dat betekent dat een periode van hoogconjunctuur niet eindeloos blijft duren, maar ook dat er in een zeer slechte economische situatie op zoek gegaan moet worden naar mogelijke lichtpunten.

Het grote probleem van Europa is dat het de voorbije jaren geconfronteerd werd met een hele reeks crisissen, en niet enkel met een banken- of kredietcrisis zoals in de Verenigde Staten. In Europa was er ook een soevereiniteitscrisis, is er nog steeds een probleem met vluchtelingen, een gevaar voor terrorisme ... Dat alles heeft het vertrouwen van de mensen in Europa op heel veel vlakken onderuitgehaald. En bovendien is er nog de brexit. Maar toch durf ik stellen dat er binnen Europa de voorbije jaren al veel vorderingen gemaakt zijn. Er zijn dus wel degelijk lichtpunten.

Welke impact heeft de brexit op de Belgische economie?

Freddy Van den Spiegel: Die impact is nul. Voor Groot-Brittannië is het dubbel: de goedkopere pond heeft ervoor gezorgd dat de Britten 10% van hun koopkracht kwijt zijn, maar heeft de concurrentiepositie van Britse bedrijven dan weer wat versterkt.

Banken en verzekeraars hebben het ook moeilijker door de lage rentes. Is de situatie van verzekeraars geruststellender dan die van banken?

Freddy Van den Spiegel: Op sommige vlakken wel, al is hun speelruimte ook beperkt door de strenge regelgeving van Solvency II. Maar bijvoorbeeld op het vlak van liquiditeit moeten verzekeraars zich minder zorgen maken dan banken. Dat neemt niet weg dat je als klant best kiest voor een verzekeraar met een sterke solvabiliteit.

KLANTENBENADERING

Is de benadering van klanten door de jaren heen veranderd?

Eliane Van den Stock: Absoluut. We hebben klanten zien evolueren naar doorgaans zeer goed geïnformeerde en mondige individuen, met specifieke verwachtingen. Dit betekent dat we klanten vandaag op een heel andere manier bijstaan dan vroeger. Ook de communicatie verloopt helemaal anders door de toenemende digitalisering. Klanten verwachten rechtstreekse toegang tot informatie en eisen van hun financiële dienstverleners dat die kort op de bal spelen. Daar moeten banken en verzekeraars dan ook in mee.

Is er een kans dat er, naar analogie met Uber en Airbnb, ook een speler op de financiële markt verschijnt die de bestaande verhoudingen op zijn kop zet?

Eliane Van den Stock: Dat is inderdaad mogelijk. We denken in de financiële sector vaak dat onze materie zo complex is dat er geen nieuwe spelers van buitenaf bijkomen. Dat lijkt me een verkeerd uitgangspunt. Wel ben ik ervan overtuigd dat het belangrijk is om 'de mens' achter de klant te zien. AG Ascento adviseert mensen die een zeer belangrijke beslissing moeten nemen: ze hebben bij hun pensionering een belangrijk kapitaal ontvangen en willen dat investeren. Dat zijn geen lichtzinnige beslissingen. Het vertrouwen tussen de klant en de financiële dienstverlener is op zo'n moment essentieel. Zoiets bereik je veel minder snel via het internet.



Veel verzekeraars zetten vandaag bijna uitsluitend in op tak 23, alsof dat het enige product is dat de klant nog een rendement kan opleveren. Dat is absoluut niet zo: als de rentes stijgen, krijg je als klant die geïnvesteerd heeft in bepaalde beleggingsfondsen mogelijk slecht nieuws.

Het komt erop aan om je investering te spreiden over meerdere activaklassen, zoals obligaties en tak 21-oplossingen (met een gegarandeerd rendement).

Eliane Van den Stock: Vandaag wordt tak 21 min of meer verguisd. Onterecht, volgens mij. Het risicoprofiel van een klant staat centraal: iemand die geen risico wil nemen, investeert beter niet in een tak 23-oplossing. Dat heeft geen enkele zin. Klanten stellen beter hun rendementsverwachtingen wat bij dan te gaan investeren in oplossingen die helemaal niet aansluiten bij hun profiel. Een klant die wakker ligt van een tijdelijke dip, kiest beter niet voor tak 23.

Freddy Van den Spiegel: De uitdaging is om de klant te begeleiden doorheen de goede en minder goede tijden en hem toch de nodige gemoedsrust te bezorgen, door hem het juiste advies te geven in lijn met zijn profiel.

DIVERSIFICATIE

Welke scenario's achten jullie mogelijk wanneer de rentes plots opnieuw zouden stijgen?

Freddy Van den Spiegel: Een geleidelijke stijging, zoals in de Verenigde Staten, lijkt me ideaal. Dat geeft de banken en verzekeraars extra zuurstof. Een plotse grote stijging van de rentes moeten we proberen te vermijden. Ik denk dan ook dat een scenario zoals in de VS het meest waarschijnlijk is. Maar in Europa speelt het politieke aspect een belangrijke rol. Wat als bijvoorbeeld in Frankrijk Marie Le Pen volgend jaar de presidentsverkiezingen wint en ze pleit voor een exit van Frankrijk uit de Europese Unie? Wat blijft er dan nog over van de muntunie?



Eliane Van den Stock: Feit is natuurlijk dat bij stijgende rentes de rendementen van bepaalde beleggingsfondsen naar beneden zouden kunnen gaan... Kan daar aan onze klanten uitgelegd worden hoe ze dat effect kunnen inschatten, Freddy?

Freddy Van den Spiegel: Ja, maar we moeten ons afvragen of beleggingsfondsen op dat vlak wel de beste oplossing zijn voor de klanten, mocht dit een eenzijdig aanbod zijn. Daarmee bedoel ik: als we het grootste deel of het geheel van ons vermogen in die fondsen zouden onderbrengen, zonder oog te hebben voor andere activaklassen, die ons bovendien toelaten om te kunnen rekenen op de zekerheid van tak 21 (gewaarborgd rendement)? De essentie van dit verhaal is dat je door risicospreiding aan risicobeperking moet doen: je investering spreiden over meerdere activaklassen zoals bijvoorbeeld obligaties, tak 21 en fondsen!



VASTGOED ALS ALTERNATIEF?

Door de lage rendementen op spaarrekeningen kijken veel mensen ook naar vastgoed als investering op latere leeftijd. Hoe kijken jullie daartegenaan?

Eliane Van den Stock: Als het voor het eigen genot is, ben ik absoluut voorstander. Is het om te verhuren, dan zeg ik altijd "Verhuren is een werkwoord." Daar komen een aantal beslommingen bij waar je je als klant goed bewust van moet zijn. Ook in het kader van successieplanning is vastgoed op bepaalde vlakken minder evident. Dat zijn aandachtspunten waarover je als klant goed moet nadenken. Een alternatieve optie is investeren in gereguleerde vastgoedvennootschappen.

Freddy Van den Spiegel: Klopt, dat is een optie in het kader van diversificatie, maar de volatiliteit is niet min.

Bedankt voor dit gesprek. ■

Sinds 1 maart geniet Eliane Van den Stock - volgens de geijkte uitdrukking - van haar welverdiend pensioen. Michel Moreau neemt de fakkel van haar over. Zijn expertise en dynamisme maken van hem zonder enige twijfel een waardige opvolger van Eliane.

KLEINKINDEREN LATEN ERVEN: EEN WEINIG GEKEND EN GEBRUIKTE MOGELIJKHEID



Met Generation Skipping of generatiesprong wordt bedoeld dat grootouders hun vermogen bij hun overlijden niet doorgeven aan hun kinderen, maar rechtstreeks aan hun kleinkinderen. Er wordt met andere woorden een generatie overgeslagen of 'geskipt'.

Veel grootouders willen hun erfenis nalaten aan hun kleinkinderen omdat zij deze meestal meer nodig hebben dan hun kinderen. De kinderen hebben dikwijls al een eigen vermogen opgebouwd op het moment dat ze erven, bij de kleinkinderen is dit minder vaak het geval. Met de recente hervorming van het Belgische erfrecht, wat een federale bevoegdheid is, werd de mogelijkheid ingevoerd door de wet van 10 december 2012 tot wijziging van het Burgerlijk Wetboek wat betreft de 'plaatsvervulling'. Vóór deze wetswijziging konden (klein)kinderen als wettelijke erfgenamen enkel erven van hun grootouders als hun vader of moeder al overleden was. Door de aanpassing van het Burgerlijk Wetboek kunnen de kinderen kiezen om bij het overlijden de nalatenschap te verwerpen. De nalatenschap komt dan in zijn geheel toe aan hun kinderen, de kleinkinderen van de grootouders dus. Dergelijke afstand wordt niet als een schenking beschouwd.

Enmalige erfbelasting

In de huidige wetgeving is het voor kinderen (nog) niet mogelijk om de nalatenschap van hun ouders voor een deel te verwerpen en de rest te aanvaarden. Vandaag bestaat enkel de mogelijkheid om de volledige nalatenschap te verwerpen. Ondanks het fiscale voordeel dat aan deze techniek van verwerping is verbonden (geen dubbele overdracht en bijgevolg slechts één keer erfbelasting verschuldigd), wordt er in de praktijk toch nog [te] weinig gebruik gemaakt van de mogelijkheid waarin de wetgever heeft voorzien. Dit komt doordat ouders vaak niet bereid zijn de gehele nalatenschap te verwerpen. Ondanks het voordeel dat slechts één maal erfbelasting moet worden betaald om het vermogen van de grootouders bij de kleinkinderen te krijgen, is het niet mogelijk om deze erfenissprong aan te wenden om minder erfbelasting te betalen dan wanneer de kinderen de erfenis van hun ouders zouden aanvaarden. De wetgever heeft immers voorzien in een soort antimisbruikbepaling. Die zorgt ervoor dat, indien de erfenis door de verwerping zou worden verspreid over meerdere personen en deze personen bijgevolg in principe in een lagere schijf zouden terechtkomen, de kleinkinderen toch in totaal hetzelfde bedrag moeten betalen als hun ouders als zij de nalatenschap zouden aanvaard hebben.



Kurt GEYSELS - Notaris in Aarschot

De kinderen kunnen beslissen om de erfenis van hun ouders te verwerpen

Vóór de wetswijziging lag de beslissing tot een generatiesprong uitsluitend bij de grootouders, door schenkingen of door het erfbaar deel op te nemen in het testament. Sinds de wetswijziging kunnen de kinderen zelf beslissen om de nalatenschap van hun ouders niet te aanvaarden en deze rechtstreeks aan hun kinderen te laten toekomen. Het zijn dus niet langer de grootouders die de mogelijkheid tot generatiesprong in handen hebben, maar de ouders.

De schenking blijft een nuttig instrument voor de grootouders

Als grootouders zeker willen zijn dat hun nalatenschap toekomt aan hun kleinkinderen, kunnen ze onder de huidige stand van de wetgeving beter gebruik maken van de techniek van het testament of de schenking binnen het beschikbaar deel. Ze zijn immers nooit helemaal zeker dat hun erfgenamen de volledige nalatenschap zullen verwerpen. In dat geval moeten de grootouders wel telkens rekening houden met de erfrechtelijke reserve waar hun kinderen recht op hebben.

Wat verandert er?

Ondanks de wetswijziging in 2012 is vanuit de notariële praktijk gebleken dat er nood is aan een grondige hervorming van het erfrecht. Naast de wenselijkheid om het beschikbaar deel uit te breiden (de erfrechtelijke reserve) en de versoepeling van het verbod op erfovereenkomsten, denkt het federaal parlement na over de mogelijkheid voor kinderen om de nalatenschap van hun ouders gedeeltelijk te verwerpen in het voordeel van hun kinderen. Men wil dus de gedeeltelijke erfenissprong mogelijk maken. De kinderen zouden dan kunnen kiezen om de gehele nalatenschap te verwerpen of een gedeelte ervan. Door deze mogelijkheid in te bouwen, wordt verwacht dat er hier meer gebruik van gemaakt zal worden. Op 17 maart 2016, ten gevolge van een tussenkomst over de parlementaire besprekingen hierover, bevestigde minister van Justitie Koen Geens dat een werkgroep van experts zich momenteel buigt over een grondige herziening van het erfrecht. De oorspronkelijke bedoeling was om dit uiterlijk na de zomer van 2016 af te ronden, wat tot op heden nog niet gebeurd is. Ondanks de nood aan een grondige hervorming blijft het dus afwachten welke concrete voorstellen op tafel zullen worden gelegd.

WITWASSEN VAN GELD EN FINANCIERING VAN TERRORISME

Terwijl het witwassen van geld de illegale herkomst ervan wil verbergen, is het bij de financiering van terrorisme de bedoeling om de onwettige bestemming te verhullen.

Volgens het IMF ligt het totale bedrag van witgewassen of voor de financiering van terrorisme bestemd kapitaal tussen 400 en 1000 miljard euro, wat neerkomt op 2,5 tot 5 % van het wereldwijde bbp.

Europa blijft niet bij de pakken zitten. Om deze praktijken te bestrijden, heeft het vijf richtlijnen goedgekeurd. België van zijn kant heeft verschillende maatregelen genomen, waaronder de wet van 11 januari 1993 tot voorkoming van het gebruik van het financiële stelsel voor het witwassen van geld en de financiering van terrorisme.

Wie valt er onder deze wet?

Financiële instellingen (banken, financiële tussenpersonen, verzekeraars enz.) die worden gecontroleerd door de NBB (Nationale Bank) en de FSMA (Autoriteit voor financiële diensten en markten).



WEETJES

Welke acties moeten deze instellingen ondernemen?

Zij moeten onder meer de identiteit natrekken van personen die financiële verrichtingen uitvoeren, alsook afwijkende transacties opsporen die pogingen kunnen zijn tot het witwassen van geld of het financieren van terrorisme.

Wat zijn de gevolgen voor de burgers?

Hoewel de meeste bij wet bepaalde verplichtingen moeten worden nageleefd door wie werkt in de betrokken sectoren, hebben ze ook een impact op de burgers. Die moeten bijvoorbeeld een kopie van hun identiteitskaart voorleggen bij bepaalde transacties op hun verzekeringscontract.

Roerende voorheffing stijgt

Vanaf 1 januari 2017 stijgt de roerende voorheffing voor tak 21-levensverzekeringen (ongeacht het bedrag) van 27 tot 30 %. De vrijstelling voor levensverzekeringen met een looptijd van meer dan 8 jaar of een overlijdensdekking van 130 % blijft van toepassing.


RESERVEOVERDRACHT VAN HET ENE NAAR HET ANDERE FONDS: GEEF ONS UW INSTRUCTIES!

Gedurende de looptijd van uw contract beslist u misschien om de verdeling van uw investering te wijzigen. U wil bijvoorbeeld de reserve naar een ander fonds overdragen. Dan moet u ons uw instructies meedelen voor de investering van de toekomstige premies of de eventuele toekomstige winstdeling, zodat deze premies volgens uw wensen geïnvesteerd worden.

Dat is het doel van de verschillende elementen van het overdrachtsformulier. Hier ziet u een voorbeeld:

Overdracht van reserve van fonds met basisrentevoet (tak 21) naar beleggingsfonds(en) zonder basisrentevoet (tak 23)

AG Ascento Free



Contractnummer :

Geeve de passende vakjes aan te kruisen en in hoofdletters te schrijven. Voor vrouwen, geef uw meisjesnaam te vermelden.

Verzekeringnemer

Dhr. Mevr.

Naam : Voornaam : Telefoon nr. :
 Straat, nr : Bus :
 Postnummer : Woonplaats :

Overdracht vanuit een fonds tak 21 naar fonds tak 23

A. Basisinvestering uit fonds met gewaarborgde basisrentevoet (Rainbow Ivory tak 21)

Ik wens een brutobedrag van EUR als volgt te transfereren naar de onderstaande fondsen:

Rainbow fonds zonder basisrentevoet %	Violet
..... %	Blue
..... %	Indigo
..... %	Green
..... %	Orange
..... %	Red
Totale verdeling	100%	Absolute Return Flexible Asset Allocation

• De overdracht van een deel of het geheel van de reserve van uw contract, geïnvesteerd in het fonds met basisrentevoet (tak 21) naar één of meerdere beleggingsfondsen (tak 23), wordt gelijkgesteld met een afkoop. Dezelfde fiscale regels zijn dus van toepassing (afhouding roerende voorheffing gedurende de eerste 8 jaar van het contract).
 • De afkopen van het Rainbow Ivory fonds zijn gratis, behalve indien het afgkochte deel in de loop van een jaar meer bedraagt dan 25% van de reserve van het contract in het Rainbow Ivory fonds. Die waarde wordt berekend hetzij op 31/12 van het jaar dat de afkoop voorafgaat, hetzij op de aanvangdatum van het contract indien de afkoop gebeurt in het eerste jaar, vóór 31 december van het jaar van aanvang. Ingeval de grens van 25% overschreden wordt, zullen de volgende kosten toegepast worden op het deel dat deze grens overschrijdt: 2,0% het eerste jaar, 1,5% het tweede jaar, 1,0% het derde jaar, 0,5% het vierde jaar.

B. Winstdeling

Ik behoud mijn winstdaandelen in Rainbow Ivory (tak 21).
 Ik wens de verdeling van mijn winstdaandelen als volgt te wijzigen:

Rainbow fonds zonder basisrentevoet %	Violet
..... %	Blue
..... %	Indigo
..... %	Green
..... %	Orange
..... %	Red
Totale verdeling	100%	Absolute Return Flexible Asset Allocation

Opmerking

• Zonder tegenbericht zullen eventuele toekomstige premies en regelmatige afkopen (indien van toepassing) geïnvesteerd worden op basis van de hierboven aangeduide verdeling.
 • De vraag tot overdracht wordt slechts uitgevoerd na ontvangst van dit document door AG Insurance en op basis van de bepalingen uit de Algemene Voorwaarden.

Gedaan te op

De verzekeringnemer De aanvaardende begunstigde (indien van toepassing)

U kan ons dit document terugbezorgen per:
 - fax: 02 664 76 10
 - e-mail: ascento.employeebenefits@aginsurance.be
 - post: AG Insurance nv, Ascento Team 1JQSA, E. Jacqueminaan 53, 1000 Brussel

Heeft u een vraag bij het invullen van dit document? U kan hiervoor terecht op het nummer 02 664 84 00.

AG Insurance nv - E. Jacqueminaan 53, B-1000 Brussel - RPR Brussel - BTW BE 0404.494.849 - www.aginsurance.be
 Tel: +32(0)2 664 81 11 - Fax: +32(0)2 664 81 10
 Belgische Verzekeringsonderneming toegelaten onder code 0079, onder toezicht van de Nationale Bank van België, de Berlaumontaan 14, 1000 Brussel

Voorbeeld: bij de onderschrijving koos u voor een combinatie T21 (Fonds Rainbow Ivory) + Rainbow Blue. Gedurende de looptijd van uw contract brengt u uw Rainbow Blue-eenheden over naar Rainbow Green. Wenst u dat deze nieuwe verdeling wordt toegepast op uw eventuele toekomstige premies of niet?

Bij de onderschrijving koos u ervoor om elke eventuele winstdeling die T21 voortbrengt, om te zetten in een Rainbow Blue-eenheid. Gedurende de looptijd van uw contract brengt u uw Rainbow Blue-eenheden over naar Rainbow Green. Wenst u dat de volgende eventuele winstdelingen verder worden geïnvesteerd in Rainbow Blue of dat ze worden geïnvesteerd in Rainbow Green?

U kunt de gebruikte verdeling voor uw toekomstige premies en voor de eventuele toekomstige winstdelingen raadplegen op de privéwebsite via de link <http://www.agemployeebenefits.be>

Bedankt voor de massale deelname aan onze wedstrijd die verscheen in de juni-editie van Ascento News.

Dit zijn de juiste antwoorden:

Vraag 1: Het aantal landen dat financiële gegevens uitwisselt in de strijd tegen fraude werd uitgebreid. De gegevensuitwisseling met de OESO-landen?

Antwoord C. Zal vanaf 2017 van kracht zijn.

Vraag 2: Is er in Vlaanderen een scheiding tussen het roerend en onroerend vermogen in het kader van de successierechten?

Antwoord A. Ja

Vraag 3: Mogen gepensioneerden vandaag de dag werken en een inkomen ontvangen?

Antwoord C. Ja, hun inkomsten zijn geplafonneerd, maar enkel als ze niet voldoen aan bepaalde criteria op het vlak van leeftijd en loopbaan.

De winnaar van de vorige editie



Meneer
Marius Laurent



Bingo Bongo Wedstrijd

1) De wet van 10 december 2012 over de techniek van de generatiesprong houdt het volgende in:

- a) Een volledige overdracht van het vermogen van de grootouders naar de kleinkinderen.
- b) Een gedeeltelijke overdracht van het vermogen van de grootouders naar de kleinkinderen.
- c) Een volledige of gedeeltelijke overdracht van het vermogen van de grootouders naar de kleinkinderen.

2) Hoeveel richtlijnen heeft Europa ingevoerd in het kader van de strijd tegen het witwassen van geld en de financiering van terrorisme?

- a) 2
- b) 3
- c) 5

3) Welke impact heeft de brexit op Groot-Brittannië?

- a) De brexit heeft het concurrentievermogen van de ondernemingen van het land verminderd.
- b) De brexit heeft het concurrentievermogen van de ondernemingen van het land versterkt.

Stuur uw antwoorden met uw persoonlijke gegevens en uw contractnummer vóór 15/01/2017,

ofwel via e-mail naar ascento.news@aginsurance.be

ofwel met de post naar

AG Insurance – AG Ascento

ter attentie van Anne Marie Dujardeyn

Emile Jacquainlaan, 53 – 1000 Brussel

De winnaar wordt persoonlijk gecontacteerd.

AG Employee Benefits. Trust in Expertise.

Hoofdredacteur Alexandre Homez
Werkten mee aan dit nummer Frederik De Mol,
Véronique Dufour, Anne Marie Dujardeyn,
Benoit Halbart, Rob Maes, Michel Moreau

Vertaling Anne-Marie Lafullarde & C°
Lay-out Bert Geurs
Lezersrubriek
ascento.employeebenefits@aginsurance.be



Ascento news wordt gedrukt op papier afkomstig uit goed beheerde bossen.

AG Insurance nv – E. Jacquainlaan 53, B-1000 Brussel – RPR Brussel – BTW BE 0404.494.849
www.aginsurance.be – Tel. +32(0)2 664 81 11

Belgische Verzekeringsonderneming toegelaten onder code 0079, onder toezicht van de Nationale Bank van België, de Berlaimontlaan 14, 1000 Brussel

Verantwoordelijke Uitgever: Benoit Halbart